

Задачи, решаемые с помощью интеграции сайта с Личным Кабинетом и 1С

1. ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАТРАТ НА МЕНЕДЖМЕНТ

РАЗРАБОТКА ЛИЧНОГО КАБИНЕТА

- прием заказов от контрагентов
- автоматический запуск заказов в производство
- сбор статистики продаж по всей иерархической структуре (менеджер контрагента → руководитель контрагента → собственник (контрагент) → менеджер по работе с контрагентами → руководитель продаж → собственник бизнеса)
- маркетинговое стимулирование в онлайн-режиме

НАСТРОЙКА ОБМЕНА

- товарами между сайтом и системой учета (1С, МойСклад и др.)
- заказами между сайтом и CRM (1С, Bitrix24, amoCRM и др.)

НАСТРОЙКА ЭКСПОРТА

- данных товаров из Личного Кабинета сайта в Marketplace (Wildberries, Ozon, Beru)
- данных товаров из Личного Кабинета сайта в Агрегаторы (Яндекс.Маркет, Google Merchant Center, Price и др.)

ПОДКЛЮЧЕНИЕ СЕРВИСОВ

- онлайн-оплата (интернет-эквайринг и онлайн-касса)
- подключение сервисов доставки (СДЭК, Voxberry и др.)
- SMS и email-информирование
- онлайн-консультант
- квизы

2. СБОР И ВЫВОД АНАЛИТИЧЕСКИХ ДАННЫХ



Наиболее распространенные виды Личных Кабинетов

ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ КЛИЕНТА



ОТОБРАЖЕНИЕ СПИСКОВ
ДОГОВОРОВ И ИХ СТАТУС



ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ СПИСКА
ТЕКУЩИХ УСЛУГ
(АКТУАЛЬНЫХ ТОВАРОВ)



ОФОРМЛЕНИЕ ЗАЯВОК
НА УСЛУГИ (ТОВАРЫ)



ВЗАИМОРАСЧЕТЫ МЕЖДУ
КЛИЕНТОМ И КОМПАНИЕЙ



СПИСОК ОТЧЕТНЫХ
ДОКУМЕНТОВ (АКТЫ,
СЧЕТА, СПРАВКИ И Т.Д.)



ВЫСТАВЛЕНИЕ СЧЕТОВ
И ПОПОЛНЕНИЕ БАЛАНСА



ХРАНЕНИЕ И СКАЧИВАНИЕ
ДОКУМЕНТОВ



01



ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ ДИЛЕРА / ДИСТРИБЬЮТОРА / РЕГИОНАЛЬНОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЯ

02



ИСТОРИЯ ЗАКАЗОВ
(ДОКУМЕНТАЦИЯ)



ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ
ЦЕНЫ



ОСТАТКИ
ПО СКЛАДАМ



ОБУЧАЮЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ
И МАРКЕТИНГОВАЯ
ПОДДЕРЖКА



ФИНАНСЫ (ДЕБИТОРСКАЯ
ЗАДОЛЖЕННОСТЬ,
АКТЫ СВЕРКИ И Т.Д.)



РЕКЛАМАЦИИ
(ПРЕТЕНЗИИ, ВОЗВРАТ,
ПЕРЕСОРТИЦА И Т.Д.)



ОПОВЕЩЕНИЯ
(ПО ТИПУ СОБЫТИЙ, ПО
СРЕЗУ КОНТРАГЕНТОВ И Т.Д.)



ПЕРЕПИСКА
С МЕНЕДЖЕРОМ



ХРАНИЛИЩЕ
ФАЙЛОВ



ТЕХНИЧЕСКАЯ
ДОКУМЕНТАЦИЯ



КОНТРАГЕНТЫ И МЕНЕДЖЕРЫ
(ВЫБОР ЮР. ЛИЦА, УРОВНИ
ДОСТУПА, ЧАТ И Т.Д.)



ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ ПОСТАВЩИКА



ИСТОРИЯ ЗАКАЗОВ
(ДОКУМЕНТАЦИЯ)



ОСТАТКИ ПО СКЛАДАМ
СВОЕЙ ПРОДУКЦИИ



ФИНАНСЫ (ДЕБИТОРСКАЯ
ЗАДОЛЖЕННОСТЬ, АКТЫ
СВЕРКИ, ЛИМИТЫ И Т.Д.)



РЕКЛАМАЦИИ (ПРЕТЕНЗИИ,
ВОЗВРАТ, ПЕРЕСОРТИЦА
И Т.Д.)



ОПОВЕЩЕНИЯ
(ПО ТИПУ СОБЫТИЙ, ПО
СРЕЗУ КОНТРАГЕНТОВ И Т.Д.)



ПЕРЕПИСКА
С МЕНЕДЖЕРОМ



ХРАНИЛИЩЕ ФАЙЛОВ

03



ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ УЧАЩЕГОСЯ

 <p>НАУЧНО-УЧЕБНАЯ БИБЛИОТЕКА (НАУЧНЫЕ И Т.П. СЕРВИСЫ)</p>	 <p>МОДУЛЬ ОРГАНИЗАЦИИ ОБУЧЕНИЯ (РАСПИСАНИЯ ЗАНЯТИЙ, ФОРУМ И Т.Д.)</p>	 <p>МОДУЛЬ УПРАВЛЕНИЯ УЧЕБНЫМ ПРОЦЕССОМ (ЗАЧЕТНАЯ КНИЖКА И Т.Д.)</p>
 <p>РЕЙТИНГИ УЧАЩИХСЯ</p>	 <p>ОТЧЕТЫ И АРХИВЫ</p>	 <p>ЗАДОЛЖЕННОСТИ И ФИНАНСЫ</p>
 <p>ПЕРЕПИСКА С ПРЕПОДАВАТЕЛЯМИ</p>	 <p>ИГРОВОЙ ПРОЦЕСС (ГЕЙМИФИКАЦИЯ)</p>	 <p>СВЕДЕНИЯ ОБ УСПЕВАЕМОСТИ (РЕЗУЛЬТАТЫ АТТЕСТАЦИЙ)</p>
 <p>ОПОВЕЩЕНИЯ</p>		

04



ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ ЖИЛЬЦА



ПЕРЕДАЧА ПОКАЗАНИЙ
ПО ПРИБОРАМ УЧЕТА



УДОБНАЯ ОПЛАТА,
НЕ ВЫХОДЯ ИЗ ДОМА



ПОДРОБНАЯ ИНФОРМАЦИЯ
О ПЛАТЕЖАХ



ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ
АНАЛИЗА ПОТРЕБЛЕНИЯ
РЕСУРСОВ



ОТЧЕТЫ И АРХИВЫ



ОПОВЕЩЕНИЯ



ПЕРЕПИСКА
С УПРАВЛЯЮЩЕЙ
КОМПАНИЕЙ

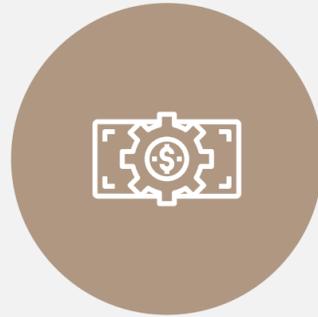
05



Функционал, решаемый с помощью интеграции сайта и Личного Кабинета с 1С



Настройка плательщика от физического лица



Настройка плательщика от юридического лица



Интеграция со службами доставки



Интеграция с онлайн-кассой



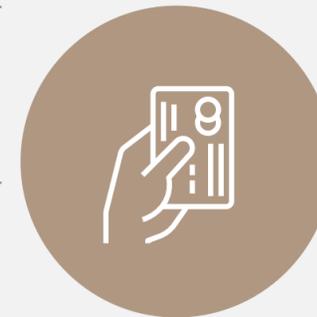
Автоматическая отправка заказов в 1С



Актуализация складских остатков на сайте по расписанию



Актуализация каталога товаров и цен по расписанию



Возможность оформления покупки в кредит или рассрочку



Интеграция с CRM менеджера

Этапы разработки Личного Кабинета

01



Изучение бизнеса Клиента
и анализ Личных Кабинетов
Конкурентов

02



Разработка концепции
Личного Кабинета

03



Определение ролей,
пользователей
и функциональных требований

04



Проектирование структуры
Личного Кабинета

08



Разработка прототипа
уникальных страниц
Личного Кабинета

07



Разработка и утверждение
Технического Задания
на разработку Личного Кабинета

06



Согласование сметы
на разработку Личного Кабинета

05



Разработка Личного Кабинета,
интерфейсов и модулей

09



Приемка, ввод в
эксплуатацию и тестирование
первоначальных гипотез

10



Расширение функционала
Личного Кабинета
и его развитие

Примеры Личных Кабинетов

DreamLine | Умаров Тимур

Тестовый Юзер (дилер)

БЫСТРЫЙ ЗАКАЗ

Главная

Каталог

Матрасы

Детские матрасы

Подушки

Каталог

Поиск по названию матраса

Любая катег. | Размер | Цена | Сбросить фильтры

Balance Country (Дачный) TFK	Серия «Balance»	80*190	1	6836	ЗАКАЗАТЬ
Balance Dream 2 TFK	Серия «Balance»	80*190	1	10507	ЗАКАЗАТЬ
Balance Hard DS	Серия «Balance»	80*190	1	18294	ЗАКАЗАТЬ
Balance Hard S-1000	Серия «Balance»	80*190	1	14823	ЗАКАЗАТЬ
Balance Hard S-2000	Серия «Balance»	80*190	1	23634	ЗАКАЗАТЬ
Balance Hard TFK	Серия «Balance»	80*190	1	12800	ЗАКАЗАТЬ
Balance Holl Hard TFK	Серия «Balance»	80*190	1	11670	ЗАКАЗАТЬ
				19621	ЗАКАЗАТЬ
				16150	ЗАКАЗАТЬ
				24961	ЗАКАЗАТЬ
				14738	ЗАКАЗАТЬ
				11841	ЗАКАЗАТЬ
				11245	ЗАКАЗАТЬ

FPA АССОЦИАЦИЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ БИЗНЕСА | 10:00 - 18:00 | +7 (499) 110-68-67 | Выкл

ОЛЕЖИК АЛЕКСЕИ АДМИН

ВАШ ПРОФИЛЬ ЗАПОЛНЕН НА 100%

ВАШ СТАТУС - ВЫСШИЙ - СТУДЕНТ

ИЗМЕНИТЬ СТАТУС

ВЕРНУТЬСЯ

КАТЕГОРИИ КУРСОВ

- ДЛЯ ИНСТРУКТОРОВ ТРИАТЛОННОГО ЗАДА
- ДЛЯ ПЕРСОНАЛЬНЫХ ТРЕНЕРОВ
- ПЛАНИНГ, КОРРЕКЦИЯ ВЕСА, ЗОЖ
- ВСЕ КУРСЫ

ПОИСК ПО САЙТУ

ОНЛАЙН-ОБУЧЕНИЕ

Курс 1 - 4 из 6

Начало / Плата / 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | Все

Структура человеческого организма

Тело человека имеет сложную структуру. Как и в любом многоклеточном организме, в нем выделяют несколько структурных уровней: молекулярный, клеточный, тканевый, органный. Молекулы органических веществ - это строительный материал, из которого образуются живые клетки. Клетки, в свою очередь, объединяются в ткани, органы - в органы, а те - в системы органов, которые отвечают за выполнение различных функций организма: дыхания, пищеварения и т. д.

Регуляция работы органов и систем

Для выполнения любой физиологической функции обычно отвечают сразу несколько органов, а нередко - и несколько систем. Например, при переваривании пищи должны согласованно работать желудок, печень, поджелудочная железа и кишечник. При физической нагрузке включаются в работу не только мышечной, но также сердечно-сосудистой и дыхательной систем.

Плотно органы между собой координируют работу органы. Такая координация физиологических процессов с целью обеспечения приспособления к меняющимся условиям среды называется физиологической регуляцией.

Товарооборот

Дата обновления данных 14.12.2020 в 12:29

Все контрагенты

01-11-2020 - 30-11-2020

Поиск по названию, бренду, артикулу

Категория

Торговый зал

Поиск

Скачать CSV

Название	Артикул	Категория	Бренд	Склад	Отгружено, шт.	Остаток, шт.	Закуп, руб./шт.	РРЦ, руб./шт.
Костюм зимний ИРБИС серо-черный р.44/46 рост 170	КЗ-02	Зимние костюмы	Kauly	Торговый зал	2	1	2832,5	5500
Костюм зимний ИРБИС серо-черный р.48/50 рост 176	КЗ-02	Зимние костюмы	Kauly	Торговый зал	1	1	2832,5	5500
Костюм зимний ИРБИС серо-черный р.50/54 рост 182	КЗ-02	Зимние костюмы	Kauly	Торговый зал	2	2	2832,5	5500
Костюм зимний ИРБИС серо-черный р.56/58 рост 182	КЗ-02	Зимние костюмы	Kauly	Торговый зал	2	2	2832,5	5500
Костюм зимний ИРБИС серо-черный р.60/62 рост 188	КЗ-02	Зимние костюмы	Kauly	Торговый зал	4	3	2832,5	5500
Полусапоги муж.610 УТД олива р.40-41	610 УТД	Зимняя обувь	Kauly	Торговый зал	1	0	545,83	999
Полусапоги муж.610 УТД олива р.42-43	610 УТД	Зимняя обувь	Kauly	Торговый зал	1	0	545,83	999
Полусапоги муж.610 УТД олива р.43-44	610 УТД	Зимняя обувь	Kauly	Торговый зал	2	2	545,84	999
Полусапоги муж.610 УТД олива р.44-45	610 УТД	Зимняя обувь	Kauly	Торговый зал	1	0	545,83	999
Полусапоги муж.610 УТД олива р.46-47	610 УТД	Зимняя обувь	Kauly	Торговый зал	1	1	545,83	999

MD

МЕТЧЫ ДАНАИ

КОНТАКТЫ | ВОЙТИ | КОРЗИНА (0)

Поиск

КАТАЛОГ | ЛУКИ СЕЗОНА | КОЛЛЕКЦИЯ

ЕЩЕ НЕТ АККАУНТА?

ЕЩЕ НЕТ АККАУНТА НА НАШЕМ САЙТЕ?

У вас уже есть карта лояльности? **

Да Нет

Номер карты лояльности*

Имя*

День рождения*

ЗАРЕГИСТРИРОВАТЬСЯ

Пароль *

Забыли пароль?

Помни меня

АВТОРИЗИРОВАТЬСЯ



Доставка и возврат бесплатно в каждом магазине



14 дней на возврат



Доставка на дом бесплатно от 30



Поиск по названию (Ключевому) | Расширенный фильтр

Оставить сообщение

Как нас найти

ИНФО
Отповиком
Карта сайта

ПОДДЕРЖКА
Таблица размеров
Инструкция по уходу за одеждой

МЕТЧЫ ДАНАИ
Каталог
Контакты

© Мечты Данаи • Политика конфиденциальности



Олежик Антон (Антон) Админ
support@astonia.ru
ddd

Тестирование
Заявки на семинар
Переписка

Отчеты

- Отчет о динамике продаж с тренингом
- Отчет о динамике продукты
- Регулярный дашборд ОРП
- Дашборд ГИ
- об анализ клиента

Статистика

ОТЧЕТ О ДИНАМИКЕ ПРОДАЖ. ПРОДУКТЫ

кпп. руб. без НДС. шт. % ABS

Всё | 01.07.2020 | 28.10.2020

РОССИЯ

Валовая прибыль: 688,9 млн | 1,0 млрд | 311,7 млн

Выполнение плана %: 674,2 млн | 22,1% | 311,7 млн

Рентабельность: (Пусто) | 57,9%

Бюджетная линия

План Ш: руб. | Факт Ш: шт. | План Ш: руб. | Факт Ш: руб. | Факт Ш: руб. | Факт Ш: руб.

2017 | 2019

0,8 млрд | 0,4 млрд | 0,2 млрд | 0,0 млрд

Кв. 1 | Кв. 2 | Кв. 3 | Кв. 4 | Кв. 1 | Кв. 2 | Кв. 3 | Кв. 4 | Кв. 1 | Кв. 2 | Кв. 3 | Кв. 4 | 2017 | 2019

Препарат | Период | Прибыль (руб. без НДС)

Меточ 500 мл	01.01.2020	570
Антирет М 100 мл	01.01.2019	3 288,65
Антирет М 100 мл	25.01.2019	3 288,65
Антирет М 100 мл	25.01.2019	3 288,65
Антирет М 100 мл	22.05.2019	3 288,65
Антирет М 100 мл	15.06.2019	3 288,65
Антирет М 100 мл	23.07.2019	3 088,34
Антирет М 100 мл	20.11.2019	3 088,34

Факт Ш (шт. к. руб.) | Факт Ш (шт. к. руб.) | Отказы на основе у лицензиара по периоду (млн руб. к. руб.) | Факт Ш (шт. к. руб.)

Иберган	77 564 278	135 463 028	34 518 685	63,12%	-9 304 119	18 246 890	-6 126 278
Нитас 200	74 748 586	84 940 709	29 499 190	45,90%	5 690 435	11 768 362	4 738 654
Цифронит	43 246 076	59 676 218	26 071 800	72,63%	18 203 408	10 131 886	12 066 620
Лексодон OR	36 843 322	56 296 390	17 538 134	61,44%	13 474 469	9 187 398	10 507 399
Алгофит	35 439 922	49 722 664	17 077 152	66,35%	34 596 198	41 035 743	21 483 514
Всего	688 852 225	1 074 321 628	311 729 577	57,86%	104 745 248	147 216 077	69 201 603

На весь экран

Нам благодарны

Dreamline

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ
125466, г. Москва, ш. Новокосинское, д. 10

Благодарность

ООО «ДримЛайн» Компания занимается развитием своего сайта, затем мы модернизировали проект и параллельно занимались продвижением. Благодарим за поддержку команду специалистов «АСТОНИИ». В лице агентства «АСТОНИИ» решалась, мы всегда уверены в профессионализме специалистов. Планируем дальнейшее сотрудничество с командой «АСТОНИИ».

Генеральный директор

МИКРОХ

Акционерное общество «Научно-производственное предприятие «МикроХ»
ОКР 50177427904118117232227
Место нахождения: 1-й Борокский переулок, д. 2-а
Почтовый адрес: 2-й Борокский переулок, д. 2-а
Тел: 8 (495) 790 77 73, факс: 8 (495) 790 77 73
E-mail: secretariat@microx.ru

11.09.2020 № _____
на № _____

С ООО «АСТОНИИ» мы сотрудничаем с 2015 года. Для нас это сотрудничество стало необходимостью в развитии нашего бизнеса. В настоящее время мы работаем со всеми специалистами «АСТОНИИ» и справляемся с поставленными задачами. Хотелось бы выразить благодарность команде «АСТОНИИ» за качественную работу и оперативное решение вопросов. Мы верим в дальнейшее сотрудничество и достижение еще более высоких результатов.

Коммерческий директор



Общество с ограниченной ответственностью «Научкомания»

117587, Москва, Варшавский проспект, д. 10
ОГРН 1147746128

Благодарность

Руководство ООО «Научкомания» коллективу студии «Astonia» за разработку и поддержку сайта. Ваш креативный, но одновременно рациональный подход к пониманию потребности целевой аудитории. Приятно работать с командой, которая имеет свой взгляд на задачу, и это, безусловно, способствует достижению поставленных целей.

Генеральный директор

Руководитель Проекта



109390, г. Москва, ул. Юных Ленинцев, д.25
Тел./факс: +7(495) 518-9400
www.eurogrill.ru

Компания ООО «Евро-Гриль» сотрудничает с компанией АСТОНИИ не первый год.

В начале совместной работы мы получили сайт, ставший призером премии Golden Site, продукт, полностью соответствующий нашим высоким требованиям к качеству исполнения.

Сразу после окончания разработки сайта <http://eurogrill.ru/> нами был подписан договор на его сопровождение и SEO-продвижение.

Все работы в рамках поддержки сайта Компании ООО «Евро-Гриль» выполняются четко и в срок. Менеджеры компании всегда оперативно предоставляют компетентные консультации и рекомендации по сайтам; в случае экстренных ситуаций - всегда идут на встречу и устраняют проблемы, которые возникают на сайте.

Выражаем благодарность Руководству компании АСТОНИИ за поддержку на каждом из этапов. Какая бы задача ни решалась, мы всегда уверены в качестве работ и компетентности нашего партнера.

Спасибо за клиентоориентированный подход!

Генеральный директор ООО «Евро-Гриль»



Кочетов А.А.

ЕВРО ГРИЛЬ

ОГРН 1077761413212 / ИНН 7723631770 / КПП 772301001
р/с № 40702810738000015827 в ПАО «Сбербанк» г. Москва, К/с 30101810400000000225, БИК 044525225
ОКПО 83154232

109004, г. Москва, д/я 92
(495) 229-45-77 (многоканальный)
730-91-26, 730-87-47
sales@avangard.ru

ООО «АСТОНИИ»

Благодарность

Команда «Авангард» выполнила поставленные задачи в срок и с высоким качеством. Мы благодарим вас за профессионализм и ответственность в работе еще на этапе обсуждения. Подходя к этому вопросу с пониманием, вы предложили оптимальные условия сотрудничества. Все работы выполнены качественно и в срок. Мы благодарим вас за оперативное реагирование на наши запросы и профессионализм специалистов компании. Мы будем рады сотрудничать с вами в дальнейшем.

Кизилев Ф.В.

ООО «АСТОНИИ»
ул. Демитровская, д. 27
119514, Москва

ул. Демитровская, д. 27
119514, Москва
ИИН 50177427904118117232227
Тел: 8 (495) 790 77 73, факс: 8 (495) 790 77 73
E-mail: secretariat@astonia.ru

Мы благодарим вас за профессионализм и ответственность в работе еще на этапе обсуждения. Подходя к этому вопросу с пониманием, вы предложили оптимальные условия сотрудничества. Все работы выполнены качественно и в срок. Мы благодарим вас за оперативное реагирование на наши запросы и профессионализм специалистов компании. Мы будем рады сотрудничать с вами в дальнейшем.

В. Терентьев

FRONERI

Мы благодарим вас за профессионализм и ответственность в работе еще на этапе обсуждения. Подходя к этому вопросу с пониманием, вы предложили оптимальные условия сотрудничества. Все работы выполнены качественно и в срок. Мы благодарим вас за оперативное реагирование на наши запросы и профессионализм специалистов компании. Мы будем рады сотрудничать с вами в дальнейшем.



Наши Клиенты, которые уже оптимизировали затраты на менеджмент и увеличили средний чек покупки



ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ИНТЕРНЕТ МАРКЕТИНГА АСТОНИЯ

105120, г. Москва, Костомаровский переулок, д. 3, стр. 12 (метро Курская, Чкаловская)

8 (495) 998-25-64 | astonia@mail.ru | www.astoni.ru