

Задачи, решаемые с помощью интеграции сайта с Личным Кабинетом и 1С

1. ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАТРАТ НА МЕНЕДЖМЕНТ

РАЗРАБОТКА ЛИЧНОГО КАБИНЕТА

- прием заказов от контрагентов
- автоматический запуск заказов в производство
- сбор статистики продаж по всей иерархической структуре (менеджер контрагента → руководитель контрагента → собственник (контрагент) → менеджер по работе с контрагентами → руководитель продаж → собственник бизнеса)
- маркетинговое стимулирование в онлайн-режиме

НАСТРОЙКА ОБМЕНА

- товарами между сайтом и системой учета (1С, МойСклад и др.)
- заказами между сайтом и CRM (1С, Bitrix24, amoCRM и др.)

НАСТРОЙКА ЭКСПОРТА

- данных товаров из Личного Кабинета сайта в Marketplace (Wildberries, Ozon, Beru)
- данных товаров из Личного Кабинета сайта в Агрегаторы (Яндекс.Маркет, Google Merchant Center, Price и др.)

ПОДКЛЮЧЕНИЕ СЕРВИСОВ

- онлайн-оплата (интернет-эквайринг и онлайн-касса)
- подключение сервисов доставки (СДЭК, Voxberry и др.)
- SMS и email-информирование
- онлайн-консультант
- квизы

2. СБОР И ВЫВОД АНАЛИТИЧЕСКИХ ДАННЫХ



Наиболее распространенные виды Личных Кабинетов

ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ КЛИЕНТА



ОТОБРАЖЕНИЕ СПИСКОВ
ДОГОВОРОВ И ИХ СТАТУС



ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ СПИСКА
ТЕКУЩИХ УСЛУГ
(АКТУАЛЬНЫХ ТОВАРОВ)



ОФОРМЛЕНИЕ ЗАЯВОК
НА УСЛУГИ (ТОВАРЫ)



ВЗАИМОРАСЧЕТЫ МЕЖДУ
КЛИЕНТОМ И КОМПАНИЕЙ



СПИСОК ОТЧЕТНЫХ
ДОКУМЕНТОВ (АКТЫ,
СЧЕТА, СПРАВКИ И Т.Д.)



ВЫСТАВЛЕНИЕ СЧЕТОВ
И ПОПОЛНЕНИЕ БАЛАНСА



ХРАНЕНИЕ И СКАЧИВАНИЕ
ДОКУМЕНТОВ



01



ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ ДИЛЕРА / ДИСТРИБЬЮТОРА / РЕГИОНАЛЬНОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЯ

02



ИСТОРИЯ ЗАКАЗОВ
(ДОКУМЕНТАЦИЯ)



ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ
ЦЕНЫ



ОСТАТКИ
ПО СКЛАДАМ



ОБУЧАЮЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ
И МАРКЕТИНГОВАЯ
ПОДДЕРЖКА



ФИНАНСЫ (ДЕБИТОРСКАЯ
ЗАДОЛЖЕННОСТЬ,
АКТЫ СВЕРКИ И Т.Д.)



РЕКЛАМАЦИИ
(ПРЕТЕНЗИИ, ВОЗВРАТ,
ПЕРЕСОРТИЦА И Т.Д.)



ОПОВЕЩЕНИЯ
(ПО ТИПУ СОБЫТИЙ, ПО
СРЕЗУ КОНТРАГЕНТОВ И Т.Д.)



ПЕРЕПИСКА
С МЕНЕДЖЕРОМ



ХРАНИЛИЩЕ
ФАЙЛОВ



ТЕХНИЧЕСКАЯ
ДОКУМЕНТАЦИЯ



КОНТРАГЕНТЫ И МЕНЕДЖЕРЫ
(ВЫБОР ЮР. ЛИЦА, УРОВНИ
ДОСТУПА, ЧАТ И Т.Д.)



ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ ПОСТАВЩИКА



ИСТОРИЯ ЗАКАЗОВ
(ДОКУМЕНТАЦИЯ)



ОСТАТКИ ПО СКЛАДАМ
СВОЕЙ ПРОДУКЦИИ



ФИНАНСЫ (ДЕБИТОРСКАЯ
ЗАДОЛЖЕННОСТЬ, АКТЫ
СВЕРКИ, ЛИМИТЫ И Т.Д.)



РЕКЛАМАЦИИ (ПРЕТЕНЗИИ,
ВОЗВРАТ, ПЕРЕСОРТИЦА
И Т.Д.)



ОПОВЕЩЕНИЯ
(ПО ТИПУ СОБЫТИЙ, ПО
СРЕЗУ КОНТРАГЕНТОВ И Т.Д.)



ПЕРЕПИСКА
С МЕНЕДЖЕРОМ



ХРАНИЛИЩЕ ФАЙЛОВ

03



ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ УЧАЩЕГОСЯ

 <p>НАУЧНО-УЧЕБНАЯ БИБЛИОТЕКА (НАУЧНЫЕ И Т.П. СЕРВИСЫ)</p>	 <p>МОДУЛЬ ОРГАНИЗАЦИИ ОБУЧЕНИЯ (РАСПИСАНИЯ ЗАНЯТИЙ, ФОРУМ И Т.Д.)</p>	 <p>МОДУЛЬ УПРАВЛЕНИЯ УЧЕБНЫМ ПРОЦЕССОМ (ЗАЧЕТНАЯ КНИЖКА И Т.Д.)</p>
 <p>РЕЙТИНГИ УЧАЩИХСЯ</p>	 <p>ОТЧЕТЫ И АРХИВЫ</p>	 <p>ЗАДОЛЖЕННОСТИ И ФИНАНСЫ</p>
 <p>ПЕРЕПИСКА С ПРЕПОДАВАТЕЛЯМИ</p>	 <p>ИГРОВОЙ ПРОЦЕСС (ГЕЙМИФИКАЦИЯ)</p>	 <p>СВЕДЕНИЯ ОБ УСПЕВАЕМОСТИ (РЕЗУЛЬТАТЫ АТТЕСТАЦИЙ)</p>
 <p>ОПОВЕЩЕНИЯ</p>		

04



ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ ЖИЛЬЦА



ПЕРЕДАЧА ПОКАЗАНИЙ
ПО ПРИБОРАМ УЧЕТА



УДОБНАЯ ОПЛАТА,
НЕ ВЫХОДЯ ИЗ ДОМА



ПОДРОБНАЯ ИНФОРМАЦИЯ
О ПЛАТЕЖАХ



ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ
АНАЛИЗА ПОТРЕБЛЕНИЯ
РЕСУРСОВ



ОТЧЕТЫ И АРХИВЫ



ОПОВЕЩЕНИЯ



ПЕРЕПИСКА
С УПРАВЛЯЮЩЕЙ
КОМПАНИЕЙ

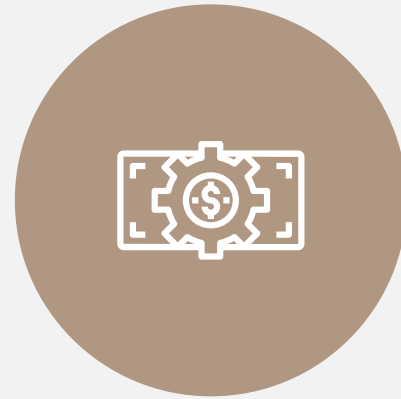
05



Функционал, решаемый с помощью интеграции сайта и Личного Кабинета с 1С



Настройка плательщика от физического лица



Настройка плательщика от юридического лица



Интеграция со службами доставки



Интеграция с онлайн-кассой



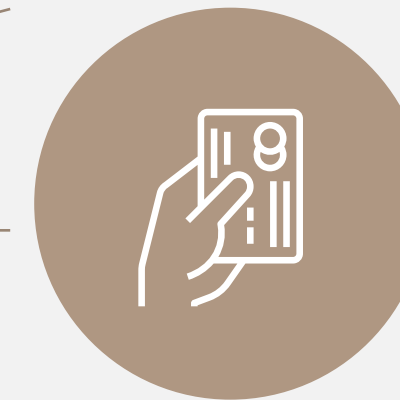
Автоматическая отправка заказов в 1С



Актуализация складских остатков на сайте по расписанию



Актуализация каталога товаров и цен по расписанию



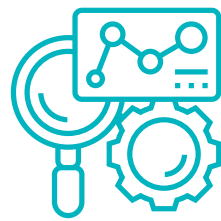
Возможность оформления покупки в кредит или рассрочку



Интеграция с CRM менеджера

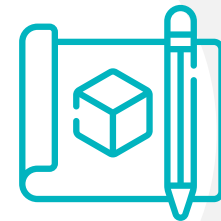
Этапы разработки Личного Кабинета

01



Изучение бизнеса Клиента
и анализ Личных Кабинетов
Конкурентов

02



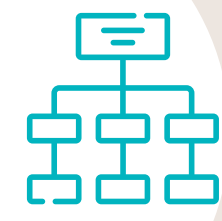
Разработка концепции
Личного Кабинета

03



Определение ролей,
пользователей
и функциональных требований

04



Проектирование структуры
Личного Кабинета

08



Разработка прототипа
уникальных страниц
Личного Кабинета

07



Разработка и утверждение
Технического Задания
на разработку Личного Кабинета

06



Согласование сметы
на разработку Личного Кабинета

05



Разработка Личного Кабинета,
интерфейсов и модулей

09



Приемка, ввод в
эксплуатацию и тестирование
первоначальных гипотез

10



Расширение функционала
Личного Кабинета
и его развитие

Примеры Личных Кабинетов

DreamLine | Умаров Тимур

Тестовый Юзер (дилер)

БЫСТРЫЙ ЗАКАЗ

Главная

Каталог

Матрасы

Детские матрасы

Подушки

Каталог

Поиск по названию матраса

Любая катег. | Размер | Цена | Сбросить фильтры

Balance Country (Дачный) TFK	Серия «Balance»	80*190	1	6836	ЗАКАЗАТЬ
Balance Dream 2 TFK	Серия «Balance»	80*190	1	10507	ЗАКАЗАТЬ
Balance Hard DS	Серия «Balance»	80*190	1	18294	ЗАКАЗАТЬ
Balance Hard S-1000	Серия «Balance»	80*190	1	14823	ЗАКАЗАТЬ
Balance Hard S-2000	Серия «Balance»	80*190	1	23634	ЗАКАЗАТЬ
Balance Hard TFK	Серия «Balance»	80*190	1	12800	ЗАКАЗАТЬ
Balance Holl Hard TFK	Серия «Balance»	80*190	1	11670	ЗАКАЗАТЬ
				19621	ЗАКАЗАТЬ
				16150	ЗАКАЗАТЬ
				24961	ЗАКАЗАТЬ
				14738	ЗАКАЗАТЬ
				11841	ЗАКАЗАТЬ
				11245	ЗАКАЗАТЬ

FPA АССОЦИАЦИЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ БИЗНЕСА | 10:00 - 18:00 | +7 (499) 110-68-67 | Выкл

ОЛЕЖИК АЛЕКСАНДР АДМИН

ВАШ ПРОФИЛЬ ЗАПОЛНЕН НА 100%

ВАШ СТАТУС - ВЫСШИЙ - СТУДЕНТ

ИЗМЕНИТЬ СТАТУС

ВЕРНУТЬСЯ

КАТЕГОРИИ КУРСОВ

- ДЛЯ ИНСТРУКТОРОВ ТРИАТЛОННОГО ЗАДА
- ДЛЯ ПЕРСОНАЛЬНЫХ ТРЕНЕРОВ
- ПЛАНИРОВАНИЕ ВСЕХ ВЕЩЕЙ
- ВСЕ КУРСЫ

ПОИСК ПО САЙТУ

ОНЛАЙН-ОБУЧЕНИЕ

Курс 1 - 4 из 6

Начало / Плата / 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | Все

Структура человеческого организма

Тело человека имеет сложную структуру. Как и в любом многоклеточном организме, в нем выделяют несколько структурных уровней: молекулярный, клеточный, тканевый, органный. Молекулы органических веществ - это строительный материал, из которого образуются живые клетки. Клетки, в свою очередь, объединяются в ткани, органы - в органы, а те - в системы органов, которые отвечают за выполнение различных функций организма: дыхания, пищеварения и т. д.

Регуляция работы органов и систем

Для выполнения любой физиологической функции обычно отвечают сразу несколько органов, а нередко - и несколько систем. Например, при переваривании пищи должны согласованно работать желудок, печень, поджелудочная железа и кишечник. При физической нагрузке взаимодействуют работа на тонких мышечной, на тонке средне-сосудистой и дыхательной систем.

Плотно органы между собой координируют работу органы. Такая координация физиологических процессов с целью обеспечения приспособления к меняющимся условиям среды называется физиологической регуляцией.

Товарооборот

Дата обновления данных 14.12.2020 в 12:29

Все контрагенты

01-11-2020 - 30-11-2020

Поиск по названию, бренду, артикулу

Категория

Торговый зал

Поиск

Скачать CSV

Название	Артикул	Категория	Бренд	Склад	Отгружено, шт.	Остаток, шт.	Закуп, руб./шт.	РРЦ, руб./шт.
Костюм зимний ИРБИС серо-черный р.44/46 рост 170	КЗ-02	Зимние костюмы	Kauly	Торговый зал	2	1	2832.5	5500
Костюм зимний ИРБИС серо-черный р.48/50 рост 176	КЗ-02	Зимние костюмы	Kauly	Торговый зал	1	1	2832.5	5500
Костюм зимний ИРБИС серо-черный р.50/54 рост 182	КЗ-02	Зимние костюмы	Kauly	Торговый зал	2	2	2832.5	5500
Костюм зимний ИРБИС серо-черный р.56/58 рост 182	КЗ-02	Зимние костюмы	Kauly	Торговый зал	2	2	2832.5	5500
Костюм зимний ИРБИС серо-черный р.60/62 рост 188	КЗ-02	Зимние костюмы	Kauly	Торговый зал	4	3	2832.5	5500
Полусапоги муж.610 УТД олива р.40-41	610 УТД	Зимняя обувь	Kauly	Торговый зал	1	0	545.83	999
Полусапоги муж.610 УТД олива р.42-43	610 УТД	Зимняя обувь	Kauly	Торговый зал	1	0	545.83	999
Полусапоги муж.610 УТД олива р.43-44	610 УТД	Зимняя обувь	Kauly	Торговый зал	2	2	545.84	999
Полусапоги муж.610 УТД олива р.44-45	610 УТД	Зимняя обувь	Kauly	Торговый зал	1	0	545.83	999
Полусапоги муж.610 УТД олива р.46-47	610 УТД	Зимняя обувь	Kauly	Торговый зал	1	1	545.83	999

MD

МЕТЧЫ ДАНАИ

КОНТАКТЫ

ВОЙТИ

КОРЗИНА (0)

Поиск

КАТАЛОГ

ЛУКИ СЕЗОНА

КОЛЛЕКЦИЯ

ЕЩЕ НЕТ АККАУНТА?

ЕЩЕ НЕТ АККАУНТА НА НАШЕМ САЙТЕ?

У вас уже есть карта лояльности? **

Да Нет

Номер карты лояльности*

Имя*

День рождения*

ЗАРЕГИСТРИРОВАТЬСЯ

Пароль *

[Забыли пароль?](#)

Помни меня

АВТОРИЗИРОВАТЬСЯ



Доставка и возврат бесплатно в каждом магазине



14 дней на возврат



Доставка на дом бесплатно от 30



Поиск по названию (Ключевому)

Расширенный фильтр

Оставить сообщение

Как нас найти

ИНФО

Отповкам

Карта сайта

ПОДДЕРЖКА

Таблица размеров

Инструкция по уходу за одеждой

МЕТЧЫ ДАНАИ

Каталог

Контакты

© Мечты Данаи • Политика конфиденциальности

ОТЧЕТ О ДИНАМИКЕ ПРОДАЖ. ПРОДУКТЫ

к/п. руб. без НДС. шт. % ABS

Всё 688,9 млн. 1,0 млрд. 311,7 млн.

Выполнение плана % 674,2 млн. 22,1% 311,7 млн. 57,9%

Выполнение плана % 2017 2019

Счетчик продаж

Препарат	Факт С1 (шт. к. руб.)	Факт С2 (шт. к. руб.)	Отличие на основе у Лидера (шт. к. руб.)	Факт БП	Факт роста-ль	Планируемый С1 (шт. к. руб.)	Планируемый С2 (шт. к. руб.)	Планируемый БП (шт. к. руб.)
Иберган	77 564 278	135 463 028	57 898 750	34 518 685	63,12%	-9 304 119	18 246 890	-6 126 278
Нитас 200	74 748 586	84 940 709	10 192 123	29 496 190	45,90%	5 690 425	11 768 362	4 738 654
Цифлон	43 246 076	59 676 218	16 430 142	26 071 800	72,63%	18 203 408	10 131 896	12 096 620
Лексодон OR	36 843 322	56 296 390	19 453 068	17 538 134	61,44%	13 474 469	9 187 396	10 507 396
Алтофит	35 439 922	49 222 664	13 782 742	21 077 152	66,35%	34 596 198	41 035 743	21 493 514
Всего	688 852 225	1 074 321 628	385 463 403	311 725 517	57,86%	104 745 248	147 216 017	69 201 603

На весь экран

Нам благодарны

Dreamline

ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ
125466, г. Москва, ш. Новокосинское, д. 10

Благодарности

ООО «ДримЛайн» Компания занимается развитием своего сайта, затем мы модернизировали проект и параллельно занимались продвижением. Благодарим за поддержку команду специалистов «АСТОНИИ». В лице агентства «АСТОНИИ» решалась, мы всегда уверены в профессионализме специалистов. Планируем дальнейшее сотрудничество с командой «АСТОНИИ».

Генеральный директор

МИКРОХ

Акционерное общество «Научно-производственное предприятие «МикроХ»
ОКР 50177427904118117232227
Место нахождения: 1-й Борокский переулок, д. 2-а
Тел: 8 (495) 790 77 73, факс: 8 (495) 790 77 73, e-mail: secretary@microx.ru

11.09.2020 № _____
на № _____

С ООО «АСТОНИИ» возникла необходимость в разработке и продвижении сайтов нашего Предприятия. В настоящее время мы работаем со всеми специалистами «АСТОНИИ» справляясь с поставленными задачами. Хотелось бы выразить благодарность команде «АСТОНИИ» за качественную работу и оперативное решение вопросов. Мы верим в дальнейшее сотрудничество и достижение еще более высоких результатов.

Коммерческий директор



Общество с ограниченной ответственностью «Научная»

117587, Москва, Варшавский проспект, д. 10
ОГРН 1147746128

Благодарности

Руководство ООО «Научная» коллективу студии «Astonia» за разработку и продвижение сайта. Ваш креативный, но одновременно рациональный подход к пониманию потребности целевой аудитории. Приятно работать с командой «АСТОНИИ» как в области дизайна, так и с маркетинговыми задачами. Мы благодарны за свой взгляд на задачу, и это, безусловно, помогло нам достичь лучших результатов.

Генеральный директор

Руководитель Проекта



109390, г. Москва, ул. Юных Ленинцев, д.25
Тел./факс: +7(495) 518-9400
www.eurogrill.ru

Компания ООО «Евро-Гриль» сотрудничает с компанией АСТОНИИ не первый год.

В начале совместной работы мы получили сайт, ставший призером премии Golden Site, продукт, полностью соответствующий нашим высоким требованиям к качеству исполнения.

Сразу после окончания разработки сайта <http://eurogrill.ru/> нами был подписан договор на его сопровождение и SEO-продвижение.

Все работы в рамках поддержки сайта Компании ООО «Евро-Гриль» выполняются четко и в срок. Менеджеры компании всегда оперативно предоставляют компетентные консультации и рекомендации по сайтам; в случае экстренных ситуаций - всегда идут на встречу и устраняют проблемы, которые возникают на сайте.

Выражаем благодарность Руководству компании АСТОНИИ за поддержку на каждом из этапов. Какая бы задача ни решалась, мы всегда уверены в качестве работ и компетентности нашего партнера.

Спасибо за клиентоориентированный подход!

Генеральный директор ООО «Евро-Гриль»



Кочетов А.А.

ЕВРО ГРИЛЬ

ОГРН 1077761413212 / ИНН 7723631770 / КПП 772301001
р/с № 40702810738000015827 в ПАО «Сбербанк» г. Москва, К/с 30101810400000000225, БИК 044525225
ОКПО 83154232

109004, г. Москва, д/я 92
(495) 229-45-77 (многоканальный)
730-91-26, 730-87-47
sales@avangard.ru

ООО «АСТОНИИ»

Благодарности

Команда «Авангард» выполнила поставленные задачи по созданию и продвижению сайта группы компаний «Авангард». Благодаря профессионализму и ответственности специалистов «Авангард» мы получили качественный продукт, который полностью соответствует нашим требованиям. Мы благодарны за оперативное решение вопросов и поддержку на протяжении всего проекта. Специалисты «Авангард» проявили высокий уровень ответственности и профессионализма. Мы верим в дальнейшее сотрудничество и достижение еще более высоких результатов.

Кизилев Ф.В.

Генеральный директор ООО «АСТОНИИ»

112525, корпус Б, Ленинский проспект, д. 27, стр. 1
kdmitrov@mail.ru
ИПС «Дмитровский» Банка России
984, ОКОНХ 16140, 16271, 51500

FRONERI

Команда «Фронери» выполнила поставленные задачи по созданию и продвижению сайта группы компаний «Авангард». Благодаря профессионализму и ответственности специалистов «Фронери» мы получили качественный продукт, который полностью соответствует нашим требованиям. Мы благодарны за оперативное решение вопросов и поддержку на протяжении всего проекта. Специалисты «Фронери» проявили высокий уровень ответственности и профессионализма. Мы верим в дальнейшее сотрудничество и достижение еще более высоких результатов.

В. Терентьев

Наши Клиенты, которые уже оптимизировали затраты на менеджмент и увеличили средний чек покупки



ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ИНТЕРНЕТ МАРКЕТИНГА АСТОНИЯ

105120, г. Москва, Костомаровский переулок, д. 3, стр. 12 (метро Курская, Чкаловская)

8 (495) 998-25-64 | astonia@mail.ru | www.astoni.ru